

1 jour

Négocier un accord de gestion en interne du compte personnel de formation

mercredi 11 décembre **2019**

OBJECTIFS DE FORMATION

- Analyser les opportunités offertes aux entreprises, liées à la réforme.
- Identifier les articulations pertinentes entre les négociations au sein de l'entreprise.
- Se préparer à négocier un accord de gestion en interne du compte personnel de formation (CPF) avec les partenaires sociaux.

PUBLIC

Responsables formation, responsables ressources humaines

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Remise d'un dossier pédagogique.
Exposés suivis de périodes de questions-réponses.

ANIMATION

Valérie Michelet, juriste, consultante à la direction Juridique de Centre Info

PROGRAMME

Les enjeux de la négociation sur le CPF après la réforme

- S'engager sur trois ans
- Choisir le niveau pertinent de négociation (établissement, entreprise, groupe)
- Tenir compte des règles de validité d'un accord d'entreprise (ordonnances Macron)

L'intérêt d'une négociation

- Se faire rembourser par la Caisse des dépôts et consignations des coûts engagés par l'entreprise au titre du financement du CPF de ses salariés (modalités, relations avec la CDC)
- Élaborer sa politique de gestion du CPF en interne avec sa stratégie d'entreprise
- S'outiller pour gérer au mieux sa relation avec les salariés

L'articulation avec les autres négociations (GPEC, QVT...)

La rédaction de l'accord de gestion interne du CPF

- Déterminer les publics éligibles
- Cibler les actions éligibles

A l'issue de la formation

Évaluation de la formation par les stagiaires.

PRÉREQUIS

Aucun.

TOUTES NOS FORMATIONS EXISTENT AUSSI EN INTRA-ENTREPRISE

Centre Inffo
01 55 93 91 82 - contact.formation@centre-inffo.fr
www.centre-inffo.fr ; boutique en ligne, les sessions de formation
4, avenue du Stade-de-France - 93218 Saint-Denis-La Plaine cedex