

## **OBJECTIFS DE FORMATION**

- Mettre en perspective les évolutions de l'environnement de la formation professionnelle et celles des modèles d'affaires.
- Exploiter la méthode Canvas pour formaliser une nouvelle offre de services
- Construire des scénarios d'évolution de son business model.



### **PROGRAMME**

Formation-action basée sur les projets ou perspectives d'évolution des participants

## S'APPROPRIER LA DÉMARCHE BUSINESS MODEL

- Comprendre les principaux concepts (proposition de valeur, segmentation client, etc.)
- Positionner le Business Model dans la stratégie entrepreneuriale de l'organisme (par rapport à analyse stratégique, business plan, etc.)
- Identifier les éléments déclencheurs d'une démarche Business Model
- Repérer les modalités de rémunération applicables à la formation

# ÉVALUER LES IMPACTS DE L'ENVIRONNEMENT SUR L'ÉVOLUTION DES BUSINESS MODEL DE LA FORMATION

- Opportunités et contraintes de la réforme de 2018
- Enjeux de transformation liés aux conséquences de la situation sanitaire (digitalisation, plan de relance, etc.)

## METTRE EN ŒUVRE SA DÉMARCHE AVEC LE BUSINESS MODEL CANVAS

- Comprendre les 9 déterminants de la démarche et l'ordre de construction
- (Re)définir sa proposition de valeur

## IDENTIFIER LES CONDITIONS DE RÉUSSITE DE SA PROPOSITION DE VALEUR

- Répondre au Quoi : quel service rendu, à quel prix, etc.
- Répondre au Comment : quelles activités, quels partenaires, quelles charges, etc.

# METTRE EN PERSPECTIVE SON PROJET DE BUSINESS MODEL

- Identifier les risques associés aux modèles construits
- Qualifier les conditions de réussite complémentaires (communication, compétences additionnelles, etc.)



#### **Contact commercial**

contact.formation@centre-inffo.fr Tél.: 01 55 93 91 83 www.centre-inffo.fr



Loïc LEBIGRE, consultant senior en Organisation et politiques de formation à Centre Inffo et Sandrine BASLÉ, consultante, chargée de formation pour le compte de Centre Inffo.

# Aucun.

Responsables de

structures de formation

désireux de faire évoluer

leur modèle d'affaires.

#### Moyens pédagogiques

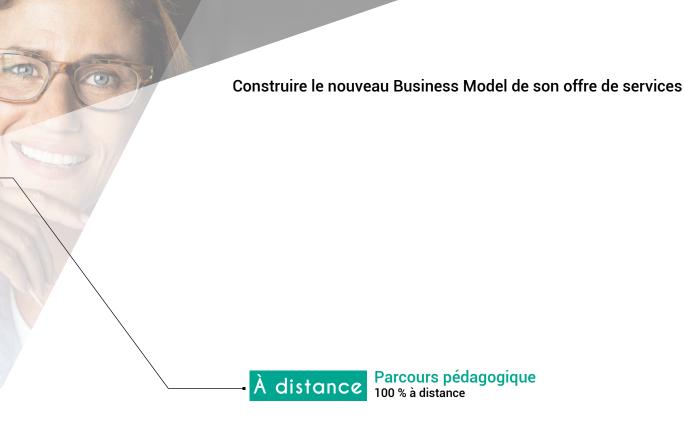
Prérequis

- Exposés suivis de périodes de questions-réponses
- Exercices d'application : travaux individuels avec accompagnement par le formateur, études de cas, quiz.
- Accès en ligne aux ressources pédagogiques et documentaires

#### Modalité d'évaluation

Évaluation de la formation par les stagiaires. Auto-évaluation - Remise d'une attestation de fin de formation.





#### MODULE 1

#### **Objectifs**

- S'approprier la démarche Business Model
- Evaluer les impacts de l'environnement sur l'évolution des Business Model de la formation

#### LES ENJEUX D'UNE DEMARCHE BUSINESS MODEL



## MODULE 2

#### **Objectifs**

- Mettre en œuvre sa propre démarche avec le Business Model Canvas
- Identifier les conditions de réussite de sa proposition de valeur

#### **ATELIERS PRATIQUES**

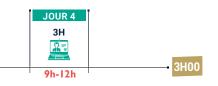


# MODULE 3

#### **Objectifs**

- Qualifier les conditions de réussite complémentaires, nécessaires à son projet
- Echanger sur ses scénarios d'évolution avec le formateur et ses pairs

# MISE EN PERSPECTIVE DE SON PROJET









sur la boutique en ligne de Centre Inffo

https://boutique.centre-inffo.fr

#### **DÉPARTEMENT COMMERCIAL**

Tél.: 01 55 93 91 83

contact.formation@centre-inffo.fr

#### **ANALYSE DE VOS BESOINS ET DEVIS**

Mirjana Maravic

Tél.: 01 55 93 91 90 m.maravic@centre-inffo.fr

# Bulletin d'inscription



À retourner au service commercial, Centre Inffo, 4, avenue du Stade-de-France, 93218 Saint-Denis-La Plaine cedex Tél.: 01 55 93 91 83 - Courriel: contact.formation@centre-inffo.fr

Merci d'utiliser de préférence l'inscription par courriel ou sur la boutique en ligne.

#### JE SOUHAITE M'INSCRIRE À LA FORMATION À DISTANCE :

# Construire le nouveau Business Model de son offre de services

☐ 1 <sup>er</sup> au 4 mars 2021	
TARIF 1 320 € HT (TVA 20 %) 1	584 € TTC

merci de nous fournir i ensemble de ces informations indispensables à la prise en compte de votre inscription.		
Nom Prénom		
Fonction Service		
Entreprise ou organisme		
Tél. : Courriel		
Adresse		
N° Siret ///// Code APE/NAF ///		
N° de client Effectif Accord de prise en charge Opco □		
Je règle ☐ Par chèque bancaire ci-joint à l'ordre de Centre Inffo	Date, cachet et signature	
□ Par virement (précisez l'organisme/entreprise et le nom du stagiaire)		
Ces données personnelles sont utilisées par Centre Inffo uniquement dans le cadre de la mise en œuvre des services offerts pour lesquels Centre Inffo peut avoir recours à des sous-traitants. Elles ne font l'objet d'aucune communication à des tiers.		