



du 10 au 13 juin

2024

## MODELISER L'EVOLUTION STRATEGIQUE ET COMMERCIALE DE SON ACTIVITE FORMATION

### Public

Tout responsable désireux de faire évoluer le modèle d'affaires de sa structure : organisme de formation privé, école interne, CFA...

### Prérequis

Avoir un projet de développement, refonte ou changement d'activité au sein de son organisation

### Moyens pédagogiques

- > Exposés suivis de périodes de questions-réponses
- > Exercices d'application : travaux individuels avec accompagnement par le formateur, études de cas, quiz.
- > Accès en ligne aux ressources pédagogiques et documentaires

### Intervenant

Un binôme de consultants-formateurs expérimentés en stratégie de développement des organismes de formation à Centre Inffo,

### Modalités d'évaluation

Progression des participants évaluée par le formateur tout au long de la formation (test de positionnement, temps d'échanges, travaux pratiques, exercices d'entraînement...) et par un quiz d'évaluation des acquis en fin de formation.

### Modalité de sanction

Remise d'une attestation de fin de formation

Entre opportunités ouvertes par la réforme de 2018 et conséquences de la crise sanitaire, les transformations du marché de la formation s'accroissent et des perspectives renouvelées de développement s'offrent aux prestataires. Cette formation, basée sur les projets d'évolution des participants, donne des clefs pour interroger son modèle économique et construire des scénarii d'évolution pour demain.

### OBJECTIFS DE FORMATION

- > Mettre en perspective les évolutions de l'environnement de la formation professionnelle et celles des modèles d'affaires
- > Exploiter la méthode Canvas pour formaliser une nouvelle offre de services
- > Construire des scénarii d'évolution de son business model

### PROGRAMME

#### S'APPROPRIER LA DÉMARCHE BUSINESS MODEL

- Comprendre les principaux concepts (proposition de valeur, segmentation client...)
- Positionner le Business Model dans la stratégie entrepreneuriale de l'organisme (par rapport à l'analyse stratégique, le business plan...)
- Identifier les éléments déclencheurs d'une démarche Business Model
- Repérer les modalités de rémunération applicables à la formation

#### ÉVALUER LES IMPACTS DE L'ENVIRONNEMENT SUR L'ÉVOLUTION DES BUSINESS MODELS DE LA FORMATION

- Enjeux, opportunités et contraintes de l'évolution de la réglementation, notamment la réforme 2018

#### METTRE EN ŒUVRE SA DÉMARCHE AVEC LE BUSINESS MODEL CANVAS

- Comprendre les neuf déterminants de la démarche et l'ordre de construction

- Redéfinir sa proposition de valeur

#### IDENTIFIER LES CONDITIONS DE RÉUSSITE DE SA PROPOSITION DE VALEUR

- Répondre au Quoi : quel service rendu, à quel prix ?
- Répondre au Comment : quelles activités, quels partenaires, quelles charges ?

#### METTRE EN PERSPECTIVE SON PROJET DE BUSINESS MODEL

- Identifier les risques associés aux modèles construits
- Qualifier les conditions de réussite complémentaires (communication, compétences additionnelles...)



14 heures sur 4 jours



1 565 € HT (TVA 20 %) 1 878 € TTC



De 3 à 9 personnes maximum

JOUR 1



3h30

14H-17H30

JOUR 2



3h30

14H-17H30

JOUR 3



3h30

14H-17H30

JOUR 4



3h30

14H-17H30

14H



Formation-action basée sur les projets ou perspectives d'évolution des participants.



Classe virtuelle

**Toute une équipe  
au service  
de votre métier**



Type de service par métier

Inscrivez-vous dès à présent

## SE FORMER EN INTER

Nadia Barr - Tél. : 01 55 93 91 83  
Courriel : [contact.formation@centre-inffo.fr](mailto:contact.formation@centre-inffo.fr)

**SE FORMER EN INTRA OU SUR-MESURE**  
**ANALYSE DE VOS BESOINS ET DEVIS**

Nathalie Billard - Tél. : 01 55 93 91 80 / 06 77 18 96 20  
Courriel : [contact.commercial@centre-inffo.fr](mailto:contact.commercial@centre-inffo.fr)

# BULLETIN D'INSCRIPTION

**Toutes les informations demandées sont indispensables à la prise en compte de votre commande.**

**JE SOUHAITE M'INSCRIRE À LA SESSION DE FORMATION EN DISTANCIEL**

Intitulé: **MODÉLISER L'ÉVOLUTION STRATÉGIQUE ET COMMERCIALE DE SON ACTIVITÉ FORMATION**

Date : **du 10 au 13 juin 2024**

Tarif: **1 565 € HT (TVA 20 %) 1 878 € TTC**

**CODE FORMATION :** FOR000083

## PARTICIPANT

Nom ..... Prénom .....

|               |               |
|---------------|---------------|
| Fonction..... | Service ..... |
|---------------|---------------|

Raison sociale et adresse de l'établissement .....

Tél. .... Courriel .....

## CORRESPONDANT FORMATION

Nom ..... Prénom .....

| Fonction | Service |
|----------|---------|
|          |         |

Raison sociale et adresse de l'établissement.....

Tél. .... Courriel .....

N° SIRET / / / / / / / / / / / / / / / / Code APE/NAF / / / / / / / / / / N° client: / / / / / / / / / Effectif: /

## FACTURATION

Accord de prise en charge d'un Opco<sup>(1)</sup> ☐ Nom de l'Opco..... Montant de la prise en charge..... € TTC

Établissement à facturer (si différent du participant) ou Opco .....

Adresse .....

Contact référent .....

Tél. .... Courriel .....

Ces données personnelles sont utilisées par Centre Inffo uniquement dans le cadre de la mise en œuvre des services offerts pour lesquels Centre Inffo peut avoir recours à des sous-traitants. Elles ne font l'objet d'aucune communication à des tiers.

Le bulletin doit être accompagné soit d'un règlement à l'ordre de Centre Inffo, soit d'un bon de commande de votre structure.

(1) En cas de subrogation, le client doit faire parvenir à Centre Inffo le dossier de prise en charge de son organisme financeur avant le début de la formation.

A défaut, Centre Inffo facturera directement le client qui se fera rembourser par son organisme financeur (Opco).

Le client déclare avoir pris connaissance des conditions générales de vente des prestations orales et les accepter sans réserve.

**Je joins mon règlement à l'ordre de Centre Inffo :**

☐ Par chèque bancaire☐ Par chèque postal

**ou je règle par virement**, en précisant le titre et la date de la formation :

☐ Virement postal : IBAN de la Société générale

FR76 3000 3035 3600 0200 0354 823 / BIC : SOGEFRPP

Lu et approuvé

Date .....

Cachet et signature

**Vous pouvez également vous inscrire directement sur notre boutique en ligne <https://boutique.centre-inffo.fr>**