

**SESSION DE FORMATION
EN DISTANCIEL**

Ce programme est susceptible
d'évoluer en fonction de l'actualité

Public

Tout professionnel impliqué dans un projet de création, de gestion ou de développement d'un CFA : entreprise, CFA/organisme de formation, organisme accompagnateur (opérateur de compétences, cabinet de conseil...).

Prérequis

Exercer une fonction dans le secteur de la formation professionnelle ou avoir suivi la formation « Se repérer dans la formation professionnelle : acteurs et mesures »

Moyens pédagogiques

- > Exposés suivis de questions-réponses
- > Travaux d'application individuels ou en sous-groupes : quiz, exercices à partir de fiches techniques, vidéos...
- > Accès en ligne aux ressources pédagogiques et documentaires

Intervenant

Un juriste-consultant, expert en droit et politiques de formation à Centre Inffo

Modalités d'évaluation

Progression des participants évaluée par le formateur tout au long de la formation (test de positionnement, temps d'échanges, travaux pratiques, exercices d'entraînement...) et par un quiz d'évaluation des acquis en fin de formation.

Modalité de sanction

Remise d'une attestation de fin de formation

CRÉER, GÉRER ET DÉVELOPPER SON CFA : OBLIGATIONS, FINANCEMENTS, STRATÉGIES PARTENARIALES

Inventaire complet des règles de création et de fonctionnement d'un CFA, cette formation vous donne toutes les clés pour créer et développer votre activité d'apprentissage. Que vous exerciez dans un CFA « historique », dans un organisme de formation ou dans une entreprise, elle vous permettra de sécuriser votre stratégie partenariale en matière de délégation des enseignements de développement, d'identifier les possibilités de financement, de partenariats et de délégation de formation, mais aussi de valider ou de revisiter vos documents, tant administratifs que contractuels dans le cadre de la certification « Qualiopi ».

OBJECTIFS DE FORMATION

- > Identifier les différents types de structuration d'un CFA
- > Connaître les obligations d'un CFA et ses missions d'intérêt général
- > Comprendre le cadre juridique, administratif et financier du marché de l'apprentissage
- > Identifier les leviers permettant de sécuriser sa stratégie partenariale en matière de certification et de délégation des enseignements

PROGRAMME**IDENTIFIER LES DIFFÉRENTS SCENARI
DE STRUCTURATION D'UN CFA**

- Du dimensionnement théorique du CFA au business model : les questions à se poser.
- Formalités administratives pour ouvrir un CFA : les différentes hypothèses.
- Zoom sur l'opportunité de créer un CFA d'entreprise.
- Délégation des enseignements : UFA ou délégation, modalités contractuelles, impact sur la responsabilité du CFA, impact sur la déclaration d'activité et la certification Qualiopi.

**RESPECTER LES OBLIGATIONS
DE FONCTIONNEMENT D'UN CFA**

- Vis-à-vis de l'entreprise cliente : publicité, CGV, convention de formation.
- Vis-à-vis de l'Opco ou du financeur public (CNFPT ou ANFH) : formalités liées au dépôt du contrat, modalités et niveaux de prise en charge.
- Vis-à-vis de l'apprenti : positionnement, citoyenneté, accompagnement, règlement intérieur, écologie, handicap, mobilité.

- Vis-à-vis du personnel enseignant : mode de contractualisation et statut.

- Vis-à-vis de l'administration et de France compétences : comptabilité, TVA, bilan pédagogique et financier...

**DÉVELOPPER ET CHERCHER DES FINANCEMENTS
SUPPLÉMENTAIRES**

- Qualiopi : de l'obligation d'être certifié à la démarche qualité comme levier de performance et de développement.
- Certifications professionnelles : opportunités d'enregistrement et stratégies patrimoniales ou partenariales.
- Optimisation du financement : taxe d'apprentissage, investissements, majoration des niveaux de prise en charge, appels à projet, co-financement par l'employeur...



14 heures sur 3 jours



1 595 € HT (TVA 20 %)
1 914 € TTC



De 5 à 9 personnes maximum

SESSION DE FORMATION EN **DISTANCIÉL****CRÉER, GÉRER ET DÉVELOPPER SON CFA :
OBLIGATIONS, FINANCEMENTS, STRATÉGIES PARTENARIALES**

14 heures sur 3 jours



1 595 € HT (TVA 20 %) 1 914 € TTC



De 5 à 9 personnes maximum

MODULE 1**Objectifs pédagogiques**

- > Se repérer dans le marché de l'apprentissage
- > Identifier les différents scénarii de structuration d'un CFA

DIFFÉRENTS SCÉNARII DE STRUCTURATION D'UN CFA

EN AMONT	JOUR 1		
 1h	 3h15	 0h15	4H30
	14H00-17H30		

MODULE 2**Objectifs pédagogiques**

- > Connaître les obligations administratives, comptables et financières d'un CFA
- > Décliner ses missions d'intérêt général

OBLIGATIONS DE FONCTIONNEMENT D'UN CFA

JOUR 2			
 1h15	 3h15	 0h15	4H45
Matin	14H00-17H30		

MODULE 3**Objectifs pédagogiques**

- > Identifier tous les financements possibles en matière d'apprentissage
- > Saisir les opportunités réglementaires pour développer son activité

FINANCEMENT ET DÉVELOPPEMENT D'UN CFA

JOUR 3			
 1h15	 3h15	 0h15	4H45
Matin	14H00-17H30		



Classe virtuelle

Travaux individuels ou en sous-groupes (asynchrone)
Prévoir dans votre emploi du temps, un créneau entre les classes virtuelles pour réaliser les travaux qui seront demandés.
Ils font partie intégrante de votre parcours d'apprentissage.

Évaluation

Equipe service au métier

Inscrivez-vous dès à présent

Courriel : contact.formation@centre-inffo.fr

Courriel : contact.commercial@centre-inffo.fr

Toutes les informations demandées sont indispensables à la prise en compte de votre commande.

Intitulé: **CRÉER, GÉRER ET DÉVELOPPER SON CFA : OBLIGATIONS, FINANCEMENTS, STRATÉGIES PARTENARIALES**

CODE FORMATION : FOR000194

Nom Prénom.....
 Fonction..... Service.....
 Raison sociale et adresse de l'établissement

 Tél. Courriel

Nom Prénom

Fonction..... Service

Raison sociale et adresse de l'établissement.....

.....

Tél. Courriel

N° SIRET / / / / / / / / / / / / / / Code APE/NAF / / / / / / / / N° client : / / / / / / / / Effectif : /

Accord de prise en charge d'un Opco⁽¹⁾ ☐ Nom de l'Opco..... Montant de la prise en charge..... € TTC

Établissement à facturer (si différent du participant) ou Opco

Adresse

.....

Contact référent

Tél..... Courriel.....

A défaut, Centre Inffo facturera directement le client qui se fera rembourser par son organisme financeur (Opco).

Cachet et signature

Vous pouvez également vous inscrire directement sur notre boutique en ligne <https://boutique.centre-inffo.fr>