## 2026

# SESSION DE FORMATION EN PRÉSENTIEL

#### **Public**

Formateurs, concepteurs pédagogiques, responsables de formation... ainsi qu'à tout professionnel impliqué, souhaitant améliorer ses compétences dans la conception de scénarios pédagogiques interactifs et multimodaux.

### Prérequis

- Avoir une première expérience de formateur d'adultes OU avoir suivi une formation portant sur la conception de formations d'adultes
- 2. Se munir d'un projet réel de formation

### Moyens pédagogiques

- Séquences de découverte, temps d'apports théoriques suivis de périodes de questions-réponses et de mise en pratique
- > Travaux d'application individuels ou en sous-groupes : exercices, QCM, association...
- > Accès en ligne aux ressources pédagogiques et documentaires

### **Intervenant**

Une consultante-formatrice sénior, experte en ingénierie pédagogique et de formation à Centre Inffo

### Modalités d'évaluation

Progression des participants évaluée par le formateur tout au long de la formation (test de positionnement, temps d'échanges, travaux pratiques, exercices d'entraînement...) et par un quiz d'évaluation des acquis en fin de

### Modalité de sanction

Remise d'une attestation de fin de formation

### CONCEVOIR UN SCÉNARIO PÉDAGOGIQUE «QUALIOPI COMPATIBLE»

Travailler l'ingénierie pédagogique d'une formation d'adultes est nécessaire pour répondre aux obligations de la certification Qualiopi et pour garantir une formation adaptée aux besoins des bénéficiaires et le bon déroulement de la formation. Ainsi, il est indispensable de préciser les objectifs des prestations proposées et de travailler l'adaptation de ces prestations aux publics bénéficiaires lors de la conception. Pour ce faire, le formateur doit travailler avec précision et rigueur le scénario pédagogique qui décrit chaque temps d'enseignement au travers de l'objectif pédagogique, la durée, le contenu, les méthodes et moyens pédagogiques, les modalités d'évaluation, les ressources, les activités et les supports.

### **OBJECTIFS DE FORMATION**

- > Formuler l'objectif de formation et les objectifs pédagogiques
- > Comprendre la notion de progression pédagogique
- > Choisir les contenus, méthodes et moyens pédagogiques appropriés

### **PROGRAMME**

### LES ELEMENTS FONDAMENTAUX

- · L'ingénierie pédagogique, de quoi s'agit-il?
- Point communs et spécificités du distanciel et du présentiel
- Mesurer les exigences du référentiel Qualiopi dans l'élaboration d'une formation

### LES COMPOSANTES D'UN SCENARIO PEDAGOGIQUE

- Les besoins et l'analyse de la commande
- Le scénario pédagogique dans le processus formation
- Qu'est-ce qu'un scénario pédagogique ?
- · Les objectifs de formation

- Les objectifs pédagogiques.
- · La progression pédagogique
- Les contenus, les méthodes et les moyens pédagogiques
- · L'évaluation des acquis

### LES SEQUENCES PEDAGOGIQUES DU SCENARIO

 Le séquençage et la structure de chaque séquence



7 heures sur 1 jour de 9 h à 17 h



Centre Inffo, Saint-Denis-La Plaine



995 € HT (TVA 20 %) 1 194 € TTC



De 3 à 9 personnes maximum





### sur la boutique en ligne de Centre Inffo

https://boutique.centre-inffo.fr

Toute une équipe au service de votre métier

**SE FORMER EN INTER** 

Nadia Barr - Tél. : 01 55 93 91 83 Courriel : contact.formation@centre-inffo.fr

SE FORMER EN INTRA OU SUR-MESURE ANALYSE DE VOS BESOINS ET DEVIS

Nathalie Billard - Tél. : 01 55 93 91 80 / 06 77 18 96 20 Courriel : contact.commercial@centre-inffo.fr

# **BULLETIN D'INSCRIPTION**

Toutes les informations demandées sont indispensables à la prise en compte de votre commande.

JE SOUHAITE M'INSCRIRE À LA SESSION DE FORMATION EN PRÉSENTIEL

FR76 3000 3035 3600 0200 0354 823 / BIC: SOGEFRPP

Date :	Tarif: 995 € HT (TVA 20 %) 1 194	4 € TTC CODE FORMATION: FOR000518
PARTICIPANT		
Nom	Prér	10M
Fonction	Serv	rice
CORRESPONDANT FORMATION		
Nom	Prér	nom
		vice
Raison sociale et adresse de l'ét	ablissement	
Tél.	Courriel	
N° SIRET ////	/// Code APE/NAF //_	_/// N° client: ////_ Effectif: //
FACTURATION		
	Once(1) Nom de l'Once	
·		
Contact référent		
Tél	Courriel	
Ces données personnelles sont utilisées par Centre communication à des tiers.	Inffo uniquement dans le cadre de la mise en œuvre des services offer	ts pour lesquels Centre Inffo peut avoir recours à des sous-traitants. Elles ne font l'objet d'aucune
(1) En cas de subrogation, le client doit	d'un règlement à l'ordre de Centre Inffo, soit d'un bon : faire parvenir à Centre Inffo le dossier de prise en cha ctement le client qui se fera rembourser par son orgar	arge de son organisme financeur avant le début de la formation.
A défaut, Centre Inffo facturera dire		
·	o do Contro Inffo	Le client déclare avoir pris connaissance des conditions générales de vente des prestations orales et les accepter sans réserve.
A défaut, Centre Inffo facturera dire  Je joins mon règlement à l'ordre  □ Par chèque bancaire	e de Centre Inffo : □ Par chèque postal	accepter sans réserve.
Je joins mon règlement à l'ordre □ Par chèque bancaire	☐ Par chèque postal	Le client déclare avoir pris connaissance des conditions générales de vente des prestations orales et les accepter sans réserve.  Lu et approuvé
Je joins mon règlement à l'ordre □ Par chèque bancaire		accepter sans réserve.

Cachet et signature