



# SESSION DE FORMATION EN PRÉSENTIEL

Ce programme est susceptible d'évoluer en fonction de l'actualité

#### **Public**

Tout professionnel impliqué dans un projet de création, de gestion ou de développement d'un CFA: entreprise, CFA/ organisme de formation, organisme accompagnateur (opérateur de compétences, cabinet de conseil...)...

## Prérequis

Exercer une fonction dans le secteur de la formation professionnelle ou avoir suivi la formation « Se repérer dans la formation professionnelle : acteurs et mesures »

#### Moyens pédagogiques

- > Exposés suivis de questionsréponses
- > Travaux d'application individuels ou en sous-groupes : quiz, exercices à partir de fiches techniques, vidéos...
- Accès en ligne aux ressources pédagogiques et documentaires

#### Intervenant

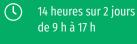
Un juriste-consultant, expert en droit et politiques de formation à Centre Inffo

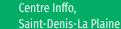
### Modalités d'évaluation

Progression des participants évaluée par le formateur tout au long de la formation (test de positionnement, temps d'échanges, travaux pratiques, exercices d'entraînement...) et par un quiz d'évaluation des acquis en fin de formation.

#### Modalité de sanction

Remise d'une attestation de fin de formation





€ 1 595 € HT (TVA 20 %) 1 914 € TTC

\*\*\*\*\*

De 5 à 12 personnes maximum

# CRÉER, GÉRER ET DÉVELOPPER SON CFA : OBLIGATIONS, FINANCEMENTS, STRATÉGIES PARTENARIALES

Inventaire complet des règles de création et de fonctionnement d'un CFA, cette formation vous donne toutes les clés pour créer et développer votre activité d'apprentissage. Que vous exerciez dans un CFA « historique », dans un organisme de formation ou dans une entreprise, elle vous permettra de sécuriser votre stratégie partenariale en matière de délégation des enseignements de développement, d'identifier les possibilités de financement, de partenariats et de délégation de formation, mais aussi de valider ou de revisiter vos documents, tant administratifs que contractuels dans le cadre de la certification « Qualiopi ».

# **OBJECTIFS DE FORMATION**

- > Identifier les différents types de structuration d'un CFA
- > Connaître les obligations d'un CFA et ses missions d'intérêt général
- > Comprendre le cadre juridique, administratif et financier du marché de l'apprentissage
- > Identifier les leviers permettant de sécuriser sa stratégie partenariale en matière de certification et de délégation des enseignements

# **PROGRAMME**

# IDENTIFIER LES DIFFÉRENTS SCENARII DE STRUCTURATION D'UN CFA

- Du dimensionnement théorique du CFA au business model : les questions à se poser.
- Formalités administratives pour ouvrir un CFA : les différentes hypothèses.
- Zoom sur l'opportunité de créer un CFA d'entreprise.
- Délégation des enseignements: UFA ou délégation, modalités contractuelles, impact sur la responsabilité du CFA, impact sur la déclaration d'activité et la certification Qualiopi.

#### RESPECTER LES OBLIGATIONS DE FONCTIONNEMENT D'UN CFA

- Vis-à-vis de l'entreprise cliente : publicité, CGV, convention de formation.
- Vis-à-vis de l'Opco ou du financeur public (CNFPT ou ANFH): formalités liées au dépôt du contrat, modalités et niveaux de prise en charge.
- Vis-à-vis de l'apprenti : positionnement, citoyenneté, accompagnement, règlement intérieur, écologie, handicap, mobilité.

- Vis-à-vis du personnel enseignant : mode de contractualisation et statut.
- Vis-à-vis de l'administration et de France compétences: comptabilité, TVA, bilan pédagogique et financier...

#### DÉVELOPPER ET CHERCHER DES FINANCEMENTS SUPPLÉMENTAIRES

- Qualiopi : de l'obligation d'être certifié à la démarche qualité comme levier de performance et de développement.
- Certifications professionnelles : opportunités d'enregistrement et stratégies patrimoniales ou partenariales.
- Optimisation du financement : taxe d'apprentissage, investissements, majoration des niveaux de prise en charge, appels à projet, co-financement par l'employeur...





sur la boutique en ligne de Centre Inffo

https://boutique.centre-inffo.fr

Toute une équipe SE FORMER EN INTER

au service de votre métier Nadia Barr - Tél. : 01 55 93 91 83 Courriel : contact.formation@centre-inffo.fr

## SE FORMER EN INTRA OU SUR-MESURE ANALYSE DE VOS BESOINS ET DEVIS

Nathalie Billard - Tél. : 01 55 93 91 80 / 06 77 18 96 20 Courriel : contact.commercial@centre-inffo.fr

# **BULLETIN D'INSCRIPTION**

Toutes les informations demandées sont indispensables à la prise en compte de votre commande.

JE SOUHAITE M'INSCRIRE À LA SESSION DE FORMATION EN PRÉSENTIEL

	VELOPPER SON CFA : OBLIGATIONS, FII Tarif: 1595 € HT (TVA 20 %) 1	NANCEMENTS, STRATÉGIES PARTENARIALES 914 € TTC CODE FORMATION: FOR000194
PARTICIPANT		
	Pr	rénom
Fonction		ervice
CORRESPONDANT FORMATION		
Nom	Pr	énom
Fonction	Se	ervice
N° SIRET ////	/// Code APE/NAF //	
FACTURATION		
Accord de prise en charge d'un (	Opco <sup>(1)</sup> □ Nom de l'Opco	Montant de la prise en charge€ TTC
Établissement à facturer (si diffé	erent du participant) ou Opco	
Ces données personnelles sont utilisées par Centre communication à des tiers.	Inffo uniquement dans le cadre de la mise en œuvre des services of	ferts pour lesquels Centre Inffo peut avoir recours à des sous-traitants. Elles ne font l'objet d'aucune
(1) En cas de subrogation, le client doit	d'un règlement à l'ordre de Centre Inffo, soit d'un bo : faire parvenir à Centre Inffo le dossier de prise en o ctement le client qui se fera rembourser par son org	charge de son organisme financeur avant le début de la formation.
Je joins mon règlement à l'ordre	e de Centre Inffo :	Le client déclare avoir pris connaissance des conditions générales de vente des prestations orales et les accepter sans réserve.
☐ Par chèque bancaire	□ Par chèque postal	Lu et approuvé
·	cisant le titre et la date de la formation :	Ed Ct approare
		Date
☐ Virement postal : IBAN de la S FR76 3000 3035 3600 0200 035	9	
110 3000 3033 3000 0200 033	TOLO   DIC. SOULINIT	Cachet et signature